

Līgums par konsultatīvo pakalpojumu sniegšanu

Ventspilī, 2016.gada 16.maijā

Akciju sabiedrība "Ventbunkers", vien. reģ. Nr. 50003179321, jurid.adrese Dzintaru iela 92, Ventspils, LV-3602 turpmāk saukta Pasūtītājs, tās valdes priekšsēdētāja Aivja Hāzes personā, kas darbojas, pamatojoties uz Statūtiem, no vienas puses,

un
SIA "GVK consulting", vien.reģ. Nr. 41203058051, jurid. adrese Kuldīgas iela 51, Ventspils, LV-3601, turpmāk saukta Izpildītājs, valdes locekļa Ģirta Valda Kristovska personā, kas darbojas, pamatojoties uz Statūtiem, no otras puses, noslēdza šādu Līgumu(turpmāk Līgums):

1. LĪGUMA PRIEKŠMETS

1.1. Pasūtītājs uzdod, bet Izpildītājs apņemas izpildīt Pasūtītāja interesēs konsultatīva rakstura darbus, kas saistīti Eiropas Savienības normatīvo aktu monitoringu, analīzi un rekomendāciju sagatavošanu attiecībā uz Pasūtītāja darbības jomu, kā arī veikt pēc Pasūtītāja atsevišķa uzdevuma Pasūtītāja interešu pārstāvēšanu attiecībās ar trešajām personām šā Līguma kontekstā.

2. IZPILDĪTĀJA TIESĪBAS UN PIENĀKUMI

2.1. Izpildīt darbus saskaņā ar šā Līguma priekšmetu kvalitatīvi un savlaicīgi.

2.2. Pēc Pasūtītāja pieprasījuma sniegt pārskatu par šajā Līgumā paredzēto darbu izpildes gaitu.

2.3. Pasūtītāja uzdevumā Izpildītājs ir tiesīgs veikt arī citus darbus, kas nav ietverti šā Līguma priekšmetā. Šādā gadījumā samaksas apmērs tiek noteikts ar pušu papildu vienošanos.

2.4. Izpildītājam ir tiesības piesūstīt citas personas savu saistību izpildei saskaņā ar šo Līgumu. Šajā gadījumā Izpildītājs atbild par šādu veikumu tādā pašā apmērā kā pats Izpildītājs.

2.5. Izpildītājam ir tiesības uz to papildu izdevumu atlīdzināšanu, kurus ir veicis Izpildītājs šī Līguma noteikumu izpildei. Visi šādi papildu izdevumi ir iepriekš saskaņojami ar Pasūtītāju, un par tiem ir jānodod atskaite, veicot norēķinu.

3. PASŪTĪTĀJA TIESĪBAS UN PIENĀKUMI

3.1. Pasūtītājs apņemas sniegt Izpildītājam informāciju un dokumentāciju, kas nepieciešama to darbu izpildei, ko paredz šis Līgums, ja vien šī informācija un dokumentācija nav pieejama publiski.

3.2. Pasūtītāja sniegtajai informācijai jābūt pilnīgai, patiesai un pēc apjoma un satura



jāatbilst Izpildītāja prasībām. Izpildītājs nav atbildīgs par sekām, kas radušās nepilnīgas vai nepatiesas informācijas sniegšanas rezultātā.

3.3. Pasūtītājam ir pienākums pieņemt Izpildītāja darbus, kas veikti atbilstoši šī Līguma noteikumiem, un izmaksāt tam samaksu, kā arī veikt citas izmaksas šī Līguma noteiktajā kārtībā, apmērā un termiņos.

3.4. Pasūtītājs apņemas atļēdzināt Izpildītājam visus izdevumus, kas saistīti ar Izpildītāja pienākumu izpildi saskaņā ar šo Līgumu.

3.5. Nepieciešamības gadījumā Pasūtītājam ir pienākums izsniegt Izpildītājam pilnvaru tādu darbību veikšanai, kuras saistītas ar šī Līguma izpildi.

3.6. Pasūtītājs apņemas parakstīt Izpildītāja sagatavotos dokumentus, kur Pasūtītāja paraksts ir obligāts.

4. NORĒĶINU KĀRTĪBA

4.1. Pasūtītājs, pamatojoties uz saņemtajiem rēķiniem, par katrā kalendārā mēnesī veiktajiem darbiem maksā Izpildītājam samaksu 5000 EUR (pieci tūkstoši euro) apmērā, kā arī pievienotās vērtības nodokli saskaņā ar Latvijas Republikā spēkā esošo likmi un samaksas kārtību.

4.2. Pasūtītāja norēķini ar Izpildītāju par tekošo periodu veicami 5 (piecu) dienu laikā ar pārskatījumu uz Izpildītāja norēķinu kontu. Izpildītāja pienākums ir iesniegt Pasūtītājam rēķinu savlaicīgi.

4.3. Bankas atzīmes datums maksājuma uzdevumā uzskatāms par samaksas datumu.

5. STRĪDU ATRISINĀŠANA UN PUŠU ATBILDĪBA

5.1. Puses risina strīdus, kas radušies saistībā ar šo Līgumu, saskaņā ar LR likumdošanas aktiem.

5.2. Izpildītājs ir atbildīgs par šī Līguma priekšmetā norādīto izpildāmo darbu kvalitāti un termiņiem ar nosacījumu, ka Pasūtītājs izpilda savas saistības.

5.3. Izpildītājs nav atbildīgs par noteiktajā termiņā neizpildītu vai par daļēji izpildītu darbu, ja Pasūtītājs ar savu darbību vai bezdarbību ir radījis šķēršļus Izpildītājam pildīt savas saistības.

6. NEPĀRVARAMAS VARAS APSTĀKĻI

6.1. Puses tiek atbrīvotas no atbildības par Līguma saistību nepildīšanu, ja tā rodas pēc Līguma noslēgšanas nepārvaramas varas vai ārkārtēju apstākļu ietekmes rezultātā, kuras attiecīgā no pusēm nevarēja ne paredzēt, ne novērst, ne ietekmēt un par kuru rašanās nav atbildīga.



6.2. Puse, kuru Līguma ietvaros ietekmē nepārvaramas varas apstākļi, nekavējoties par to informē otru pusi.

6.3. Ja Līguma puse, kuras rīcību ietekmē nepārvarama vara, bez objektīvu iemesla neinformē otru pusi par nepārvaramas varas apstākļu testāšanos 5 (piecu) dienu laikā, attiecīgā puse netiek atbrīvota no Līguma saistību izpildes.

6.4. Gadījumā, ja nepārvaramas varas apstākļi turpinās ilgāk nekā 30 (trīsdesmit) kalendārās dienas, puses kopīgi risina jautājumu par Līguma turpmāko izpildi vai izbeigšanu.

7. KONFIDENCIALITĀTES NOSACĪJUMI

7.1. Puses apņemas visā savas sadarbības laikā, kā arī 3 (trīs) gadu laikā no brīža, kad līgumattiecības tiks izbeigtas, neizpaust trešajām personām informāciju, kas saistīta ar Līguma izpildi, kā arī jebkuru citu informāciju, kuru puses viena otrai nodevušas sakarā ar Līgumā paredzēto savstarpējo sadarbību. Visa informācija, ko puses sniedz viena otrai Līguma izpildes laikā, tiek uzskatīta par konfidenciālu un nevar tikt izpausta vai padarīta publiski pieejama bez otras puses rakstiskas piekrišanas, kurā norādīts publiskojamās informācijas saskaņotais apjoms. Nepieciešamības gadījumā puses var speciāli noteikt, arī paplašināt vai sašaurināt, konfidencialitātes informācijas apjomu, kā arī ieviest speciālu konfidencialitātes procedūru, rakstiski par to vienojoties.

7.2. Katra puse apņemas neveikt nekādas darbības, kuras tieši vai netieši var radīt zaudējumus otras puses interesēm.

8. LĪGUMA STĀŠANĀS SPĒKĀ, GROZĪŠANAS, PĀRMAKŠANAS UN LAUŠANAS KĀRTĪBA

8.1. Šis Līgums stājas spēkā ar 2016.gada 16.maiju un ir noslēgts uz 1 (vienu) gadu.

8.2. Līgums automātiski pagarinās uz katru nākamā gadu, ja ne vēlāk kā 1 (vienu) kalendāro mēnesi pirms Līguma 8.1. punktā noteiktā termiņa un katrā nākamā Līguma darbības gada notecēšanas, neviena no Pusēm rakstveidā nebrīdina otru Pusi par saistību izbeigšanu.

8.3. Visi grozījumi, papildinājumi šim Līgumam, kā arī citas pušu vienošanās, kas saistītas ar Līguma izpildi un darbību, noformējamās rakstveidā un stājas spēkā pēc tam, kad tās parakstījušas abas puses.

8.4. Katra no pusēm ir tiesīga vienpusēji atkāpties no šā Līguma izpildes, par to paziņojot otrai pusei. Šādā gadījumā Līgums uzskatāms par izbeigtu trīsdesmitajā dienā no dienas, kad viena puse ir nosūtījusi otrai pusei ierakstītu vēstuli par Līguma izbeigšanu. Līguma izbeigšana neatbrīvo puses no savu Līguma darbības laikā uzņemto saistību pilnīgas izpildes.



9. CITI NOTEIKUMI

9.1. Ja kāds no šā Līguma punktiem var izrādīties nespējošs, tas neietekmēs ar Līgumu uzliktās saistības un tiesības kopumā.

9.2. Šis Līgums ir sastādīts latviešu valodā uz četrām lapām, divos eksemplāros, pa vienam katrai Pusei, katram no tiem ir vienāds juridiskais spēks.

PUŠU PARAKSTI UN REKVIZĪTI

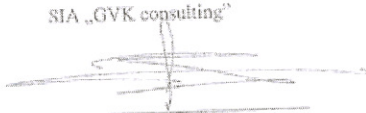
PASŪTĪTĀJS

Akciju sabiedrība "Ventbunkers"

/Alvis Hāze/

IZPILDĪTĀJS

SIA „GVK consulting”



/Ģirts Valdis Kristovskis/

From: **Rudolf Meroni** rm.zollikon@gmail.com
Subject: Meeting
Date: 2 February 2016 at 12:45
To: Kristovskis Girts Valdis girts.kristovskis@gmail.com

Mr. I. Ostanis needs not to prepare a special information or data. The normal Annual Report (Balance Sheet and Profit and Loss Statement) approved by the Auditors (for 2013 and 2014 and if available 2015) of the company are fine.

I look forward to meeting you in Vienna.

Dr. Rudolf Meroni
Meroni & Schmid

TEL +4144 396 1616
FAX +4144 396 1666

rm.zollikon@gmail.com

Am 02.02.2016 um 11:19 schrieb Girts Kristovskis <girts.kristovskis@gmail.com>

Rudolf,

I am adding just one thought to the previous one. The main reason to come to Vienna anyway is the primary plan - the Ventspils local government

BR,

Girts

Hi Rudolf,

Mr. I. Ostanis has promised to prepare necessary operative data about EUROLCDS tomorrow. This means that I have a reason to go to Vienna. Please send me a confirmation regarding the trip.

BR,

Girts

On Tue, Feb 2, 2016 at 10:44 AM, Rudolf Meroni <rm.zollikon@gmail.com> wrote:

Hi Girts

I suggested to you in my email that we meet on 4.2.2016 in the afternoon in Vienna to discuss all issues. But it is necessary to have the last Annual Report of EUROLCDS.

I will stay in the Grand Hotel. You can return the same day at 19:00, if you want.

After checking your flight schedule, I think we can meet in Vienna 4.2.2016 at 11:00 after your arrival. We will see how much time we need.

Best regards

Rudolf

2:20 Std.

Hinflug

2:20 Std.

airBaltic - Flug 431 (economy)
Durchgeführt von airBaltic

7:15 Do 4. Feb

RIX Riga, Lettland

8:35 Do 4. Feb

VIE Wien, Österreich

Die Anzeichen für einen Crash-6-2014-Landung Turboprop-Flugzeug

2:20 Std.

Rückflug

flückflug

2:20 Std

airBaltic - Flug 434 (economy)
Durchgeführt von airBaltic

19:00 Do 4. Feb
22:20 Do 4. Feb

VIE Wien, Österreich
RIX Riga, Lettland

Die Havilaer Canada DR100-400 Dash 80 Turboprop-Flugzeug

Dr. Rudolf Meroni
Meroni & Schmid

TEL +4144 396 1616
FAX +4144 396 1666

rm.zolikon@gmail.com

Am 02.02.2016 um 09:22 schrieb Girts Krstovskis <girts.krstovskis@gmail.com>

Hi Rudolf,

Thank you for answers related to my last mail. There were included two subjects and both only touched in few sentences.

The first sentence of the mail was related only to the investment. You asked and I sent the presentation to investor. I hoped that this will give the first impression and understanding of Zero Power Display, the bi-stable LCD display technology and products like outdoor Variable message signs. Other aspects related to the investment, in my mind, must be discussed already directly and after this phase we can understand what type of information the investor needs. The details related to the amount of investment also are a matter of the first discussions, which helps to understand what investors would get from the substantial investment and so on. For Example: 1 million EUR investments - 40 % shares in Zero Power Display. Of course, investor will be provided with all information which is needed.

V-PICS

The term - "the next step" I have mentioned, was the subject related to the Ventspils local election aspects and tactics. I think that this must be brought to the final conclusions ASAP to proceed further if we would like to start a serious work. This was discussed with Olafs Vienna in my opinion is an opportunity to finalize this aspect. You invited me and my wife to join the team in Vienna, that's why I asked - whether to go or no. In my mind, there is an opportunity to talk bilaterally thus developing and finalizing a common understanding about the strategy and tactics related to Ventspils local government. This explains my term - ASAP. It was not related to the investment.

Of course, being in Vienna we may clarify also investment aspects. I will look for the EUROLCDs Annual Report and all other reasonable information. But this will be more useful if you talk with me thus getting the specifics of this business and other details.

Then the question now is - whether I must go to Vienna or no?

BR

Girts

On Tue, Feb 2, 2016 at 7:56 AM, Rudolf Meroni <rm.zolikon@gmail.com> wrote:
See below

Dr. Rudolf Meroni
Meroni & Schmid

TEL +4144 396 1616
FAX +4144 396 1666

rm.zolikon@gmail.com

Am 29.01.2016 um 10:22 schrieb Girts Kristovskis <girts.kristovskis@gmail.com>

Dear Rudolf,

I hope that you have received the ZPD presentation to investors.

Yes I got it. But it is not clear to me what the investor gets from EUROLCDs/Zero Power Display in return for the e.g. one million.

What is the percentage that the investor gets?

Can you send me also the latest Annual reports of both EUROLCDs and Zero Power Display companies

Only then a judgement is possible

But the reason of this mail is related to our bilateral talk that must be the next step. I had a discussion with Olafs yesterday afternoon and the conclusion was that I must talk to you ASAP to proceed further.

I do not see any urgency. First I want to understand what the offer for the investor could be and what the situation of the companies is.

Then we have to once more think about what the solution is. Either you become a member of the transit companies Management or we invest in EUROLCDs/Zero Power Display.

That's why my question is - whether I should go to Vienna as you have invited me? Hopefully you would make some time for me to discuss there in Vienna or maybe you prefer to meet in another place?

The Executive Meeting is not ideal. I prefer to speak with you alone. I will be in Vienna on Thursday 4 February and we could discuss in the afternoon. But it only makes sense, if I have the Annual Reports in English before that date.

My wife is busy at work in National Theatre during those days and she cannot join me for this trip. Thus the Dance ball is not an issue for me.

OK no problem

BR,

Girts

From: **Rudolf Meroni** (m.zo@ikon@gmail.com)
Subject: Re: Reisekosten Kristovskis
Date: 22 January 2016 at 16:05
To: D.J. diana.jukna@gmail.com

Besten Dank.

RM

Dr. Rudolf Meroni
Meroni & Schmid

TEL +4144 396 1616
FAX +4144 396 1666

m.zo@ikon@gmail.com

Am 22.01.2016 um 12:38 schrieb D.J. <diana.jukna@gmail.com>

FYI: Die Reisekosten in der Höhe von 1056,29 EUR sind Gestern überwiesen worden.

MIG,
Diana